

TATUNG

大同世界科技股份有限公司 115年法人說明會

大同世界科技(股)公司總經理 劉盈秀

免責聲明

本簡報及同時發佈之相關訊息內，含有從公司內部與外部來源所取得的預測性資訊。

本公司未來實際所發生的營運結果、財務狀況以及業務展望，可能與這些預測性資訊所明示或暗示的預估有所差異，其原因可能來自於各種本公司所不能掌控的風險。

本簡報中對未來的展望，反應本公司截至目前為止對於未來的看法。對於這些看法，未來若有任何變更或調整時，本公司並不負責隨時提醒或更新。

tst*i*大世科

綱要



- 115年上半年營運成果
- 下半年成長展望
- Q&A



115年上半年創歷年同期最佳獲利 營運規模與成果同步成長

營業收入

25.25億元

YoY +32% ↗

營業毛利

6.02億元

YoY +34% ↗

營業利益

1.9億元

YoY +79% ↗

稅前淨利

2.04億元

YoY +100% ↗

稅後淨利

1.58億元

YoY +93% ↗

EPS

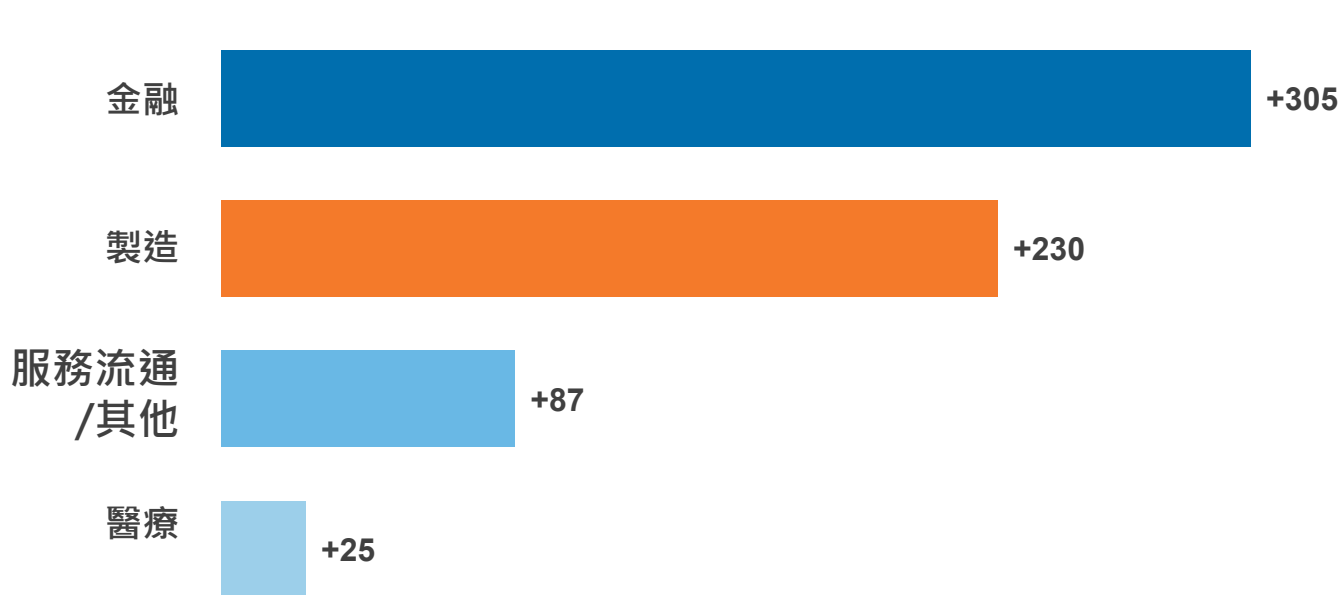
1.58元

YoY +0.76元 ↗
創下歷年同期新高

金融與製造產業 同期增長 86%

上半年營收增加 6.19 億元 / 年增 32.47%

各產業營收增額 (單位：新台幣百萬元)



金融 + 製造

86%

營收增額貢獻度

成長動能：

主要動能來自 AI 算力、資安韌性與數位轉型專案進入建置及認列階段

主要增長來自高科技製造業的AIDC專案與大型金融業的核心系統汰換案

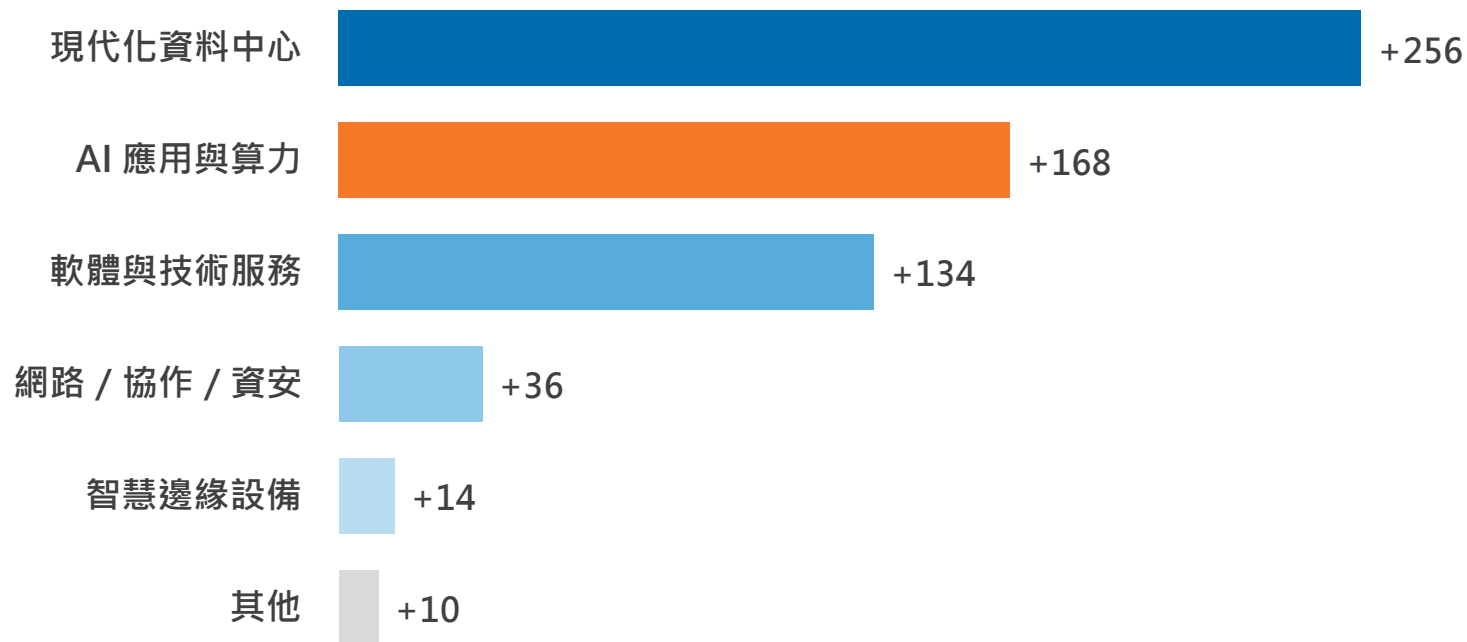
註：

各產業金額採百萬元四捨五入，分項加總與合計可能略有差異。

收入類別：AI 與現代化資料中心貢獻 68% 營收增額

前三大成長來源占 90%，成長動能聚焦高需求解決方案

收入類別營收同期增額（單位：新台幣百萬元）



AI 算力與應用 + 現代化資料中心

68%

合計增額 +4.24 億元

前三大成長來源

90%

加計軟體與技術服務

成長品質

稅後淨利 +93.34%

高於營收 +32.47%

規模成長已轉化為獲利提升

註：分項金額採百萬元四捨五入，與合計 +619 百萬元可能略有差異。

股東權益報酬率持續提升

單位:除另行標註者外，為新台幣仟元

項目	115年6月30日		114年6月30日	
	金額	%	金額	%
現金及約當現金	929,748	30	860,058	30
應收票據及帳款(含合約資產)	1,392,825	37	958,507	33
存貨	793,306	21	524,700	18
資產總計	3,772,301	100	2,904,052	100
流動負債合計	1,989,340	53	1,271,151	44
負債總計	2,138,129	57	1,384,897	48
股東權益	1,634,172	43	1,519,155	52
每股淨值(元)(註)	16.33		15.18	
股東權益報酬率(年化)	19.07%		10.77%	

註：去年同期數據已依當年度盈餘轉增資比例追溯調整。

tst*i*大世科

綱要



- 115年上半年營運成果
- 下半年成長展望
- Q&A

大世科下半年聚焦四大成長方向

以算力為基礎、以場域為落點、以資安為信任、以服務為成長引擎



算力

AI DC / 邊緣運算 /
算力主權

- 大型算力規畫設計與 AI 主機導入管理
- 液冷散熱、電力與儲能管理協同規畫
- 從機房、網路、資安到維運的整體交付



場域

智慧安防 / 產業 AI /
AI+X 落地

- 金融、製造、醫療、零售與政府場域擴大部署
- Agent Factory 與專屬模型加速業務流程智能化
- 開放式整合平台串接監控、門禁與資料應用



資安

零信任 / 治理合規 /
數位韌性

- AI 驅動威脅升高，主動式防禦成剛性需求
- 端點、網路、雲端與應用安全整合防護
- AI 治理、數位溯源與合規服務形成門檻



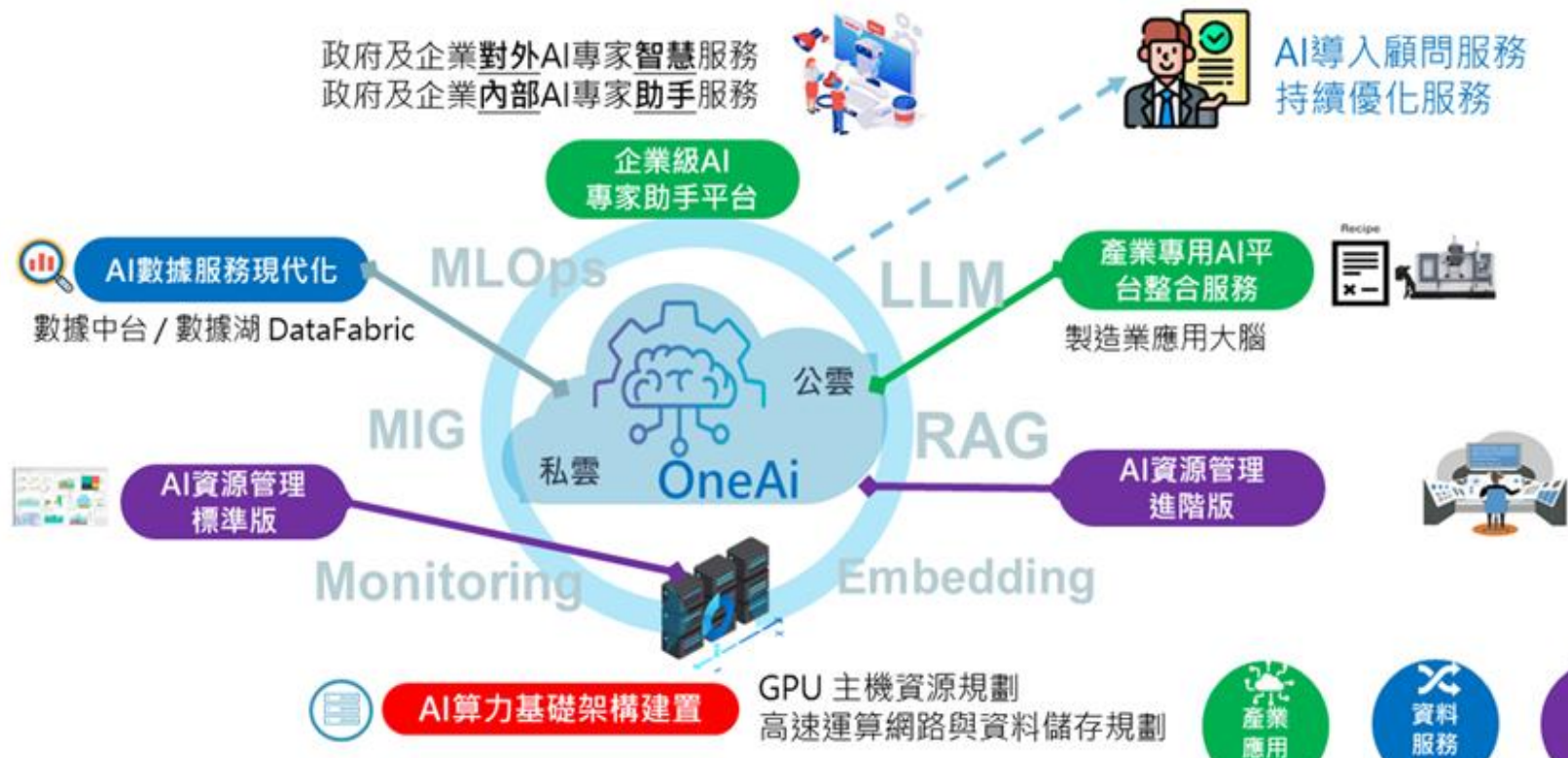
服務

OneService | From AI
to Endpoint

- 顧問、建置、導入、維運與管理一站式服務
- 7x24 維運監控與跨區技術支援強化交付量能
- 從專案制走向訂閱與託管式服務，提升續航力

OneAi 整合算力、資料與應用，驅動 AI 解決方案規模化成長

從基礎建設與平台切入、擴散場域AI應用與 SaaS 服務延伸



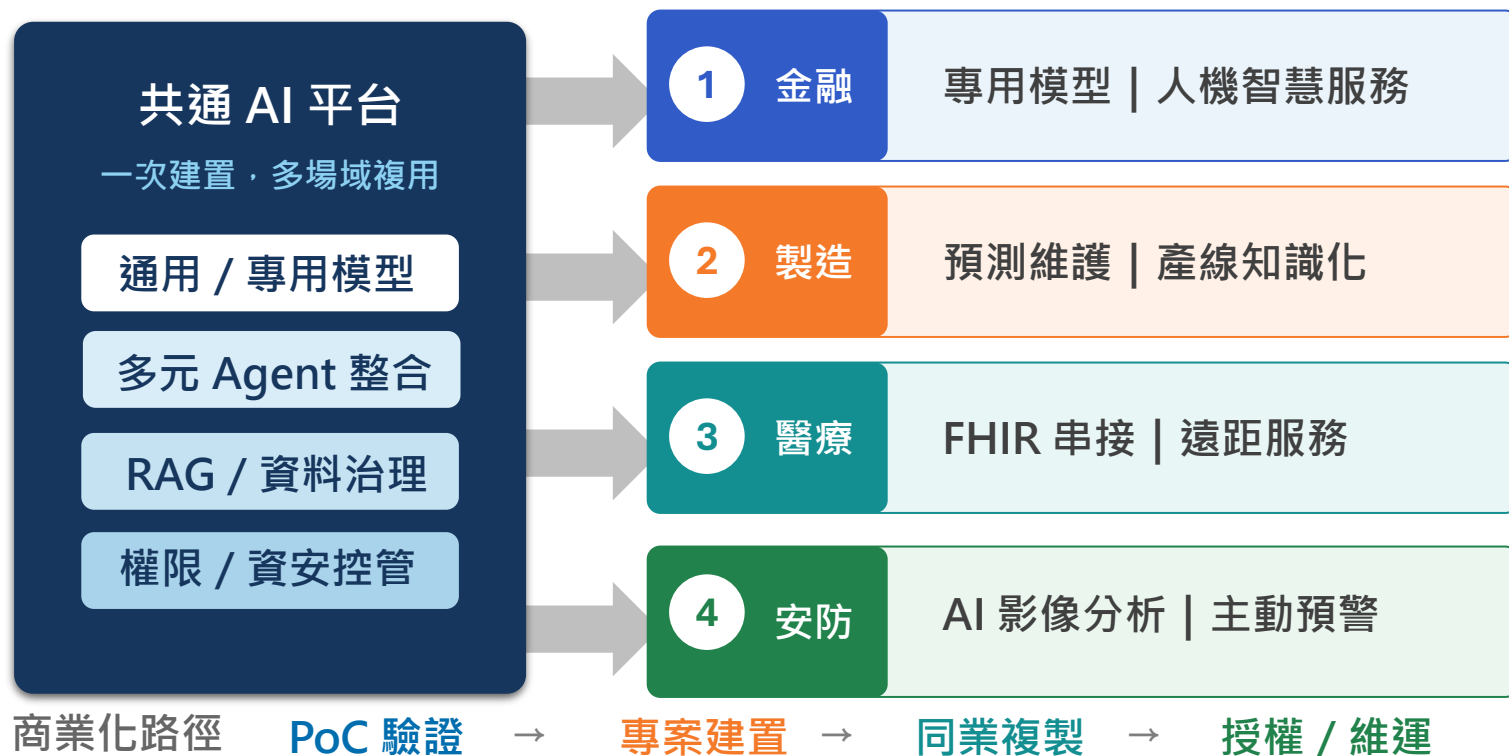
AI/SaaS 服務

AIoT低碳廁所、
ibo.ai智慧服務、
ESG戰情管理、
醫療 FHIR 平台、
tiCARE 遠距診療、
AI數據助理 DAP
雲端客服中心

聚焦智慧場域，加速AI方案商業化落地

通用 / 專用模型結合多元 Agent，形成金融、製造、醫療與安防的可複製方案

共通 AI 能力 × 垂直場域複製



4 大垂直場域

平台化

共用模型、Agent 與治理模組，降低重複開發。

可複製

將成功案例快速延伸至同產業客戶，擴大滲透率。

收入延伸

收入由 PoC 與建置延伸至軟體授權與維運服務。

AI 驅動資安/安防需求升級，打造經常性收入引擎

實體安防 × Zero Trust × AI 監控，從專案建置延伸至 7x24 維運服務



3 + 1 成長策略 開啟第二成長曲線

AIDC 擴大規模 | AI Agent 優化毛利 | 資安維運提升可視性 | 海外協同開啟第二曲線

AIDC 算力 + 電力

整合 GPU 算力、機房電力、散熱與儲能，承接高客單價 AIDC 整案，擴大專案規模與訂單能見度。大世科與大同合作算力櫃整合方案將帶來高度營收與獲利貢獻

AI Agent 應用

以 Agent Factory 模組化 AI 客服、智慧製造與智慧醫療，縮短導入週期。強調 AI 顧問服務與場域化方案，將技術轉化為實際商務價值，提高軟體與專業服務收入占比

網路資安 維運

OneService (ICT一站式整合服務) 整合實體安防、零信任資安以及7x24維運，延伸一次性建置為長期服務，增加經常性收入與客戶黏著度

海外 X 集團協同

配合既有客戶出海，發展海外市場；亦結合大同集團能源、機電與產業客戶資源，開拓第二成長曲線。(泰國已有超過8家成功客戶)



百年大同 驅動未來